２００９.５.７.　１９:００～ at桐生商工会議所６Ｆケービックホール

中村文昭さん講演会 in桐生

テーマ「輝くいのちの使いみち」

うまい会篠崎がレポートします！

～プロフィール～

◇１８歳の時家出同然で単身上京、人生の進路に影響を受ける大物リーダーに出会う。その男性は、大きな事業構想を持ち、そのロマンに惹かれその場で弟子入りを決意、彼の商売を手伝いはじめる（野菜の行商）。１９歳の時に、行商で得た資金を元に、六本木にショットバーを開店。様々な方法でお客様を満足させて５店舗まで拡張。その後、地元三重に戻り伊勢市で１０席のショットバー「クロフネ」ＯＰＥＮ。２号店にて若者が本当に楽しく、皆に祝福されるようなレストラン・ウェディングを始め、伊勢ダントツの人気店となる。現在は、大阪でのブライダル・プロデュース、店舗プロデュースをはじめ、自分の経験を活かした講演活動・人財育成をされている中村さんの講演内容をレポートいたします！

有限会社クロフネカンパニー　代表取締役　中村文昭

◇生年月日／昭和４４年生まれ　◇卒業／皇學館高校
◇尊敬する人／坂本龍馬　◇モットー／一燈照隅

特別号
「うまい会」
２００９.０５.０８
ありがとうございます

【運営事務局】
ＣＳアップ＆集客スペシャリティ
株式会社　エイム・トゥ
TEL:048-650-6960
FAX:048-645-1051
〒330-0843 さいたま市大宮区
吉敷町1-133-1 ワンライトビル4F

■中村文昭さん講演内容　※一部抜粋

～自分は今何のために仕事をするのか→お金のためじゃない、相手に喜んでもらうこと～

●●４つの考え方●●●●●●

①０．２秒で返事をすること！

返事をすることの大切さ。返事をするまで人は無意識に損得を考える。まずは返事をし、自分都合の損得勘定で状況を判断しないこと。

②頼まれごとは試されごと

相手が予測するリターンを上回ることができるか。予想を上回ることができた時、それが本当の「顧客満足」である。

③できない理由は言うな！

人はすぐ、できない理由をこと細かく説明したがる。説明する前に、「何でできないのか」を自分自身に問いただす姿勢が大事。

④今できることを探してでもやれ！

～雑用に感謝あり～
どうしようもない小さなこと程、相手がびっくりするくらい一生懸命やること。実はまわりにいっぱい転がっている。

●●教育と社会について●●●●●●

■ある小学校の先生の教育

◇担任のクラスの子供たちに、「おはよう」の挨拶時にハイタッチをする“きまり”を教える。

・初期反応　→なんだか知らないけど元気出てきた。
・二次的効果→小学校の生徒全体が同じ挨拶をやり始めた。
・三次的効果→登下校時、行き交う大人とも挨拶をし始めた。
・四次的効果→子供たちのために、大人がゴミを拾い始めた。
・最終結果　→街全体が活気に満ち溢れ、元気になってきた。

◇一日の最後、子供たちにその日一日がハッピーだったかを聞き８割以上がそうだった場合、先生が１００円を貯めていく。

↓

その後、貯まったお金はカンボジアへ寄付

みんなのハッピーを世の中のハッピーへ

■その他の取組み事項

◇「耕せにっぽん！」～農業から日本を元気にする～
→全国の引きこもりの人々を集め、北海道で現在１１人が「引きこもり農業」を実施。その広さ東京ドーム５個分。今後２１個分になる勢いで活動中。

●●今回のセミナーのポイント●●

自らの人生や仕事において大切なことは・・・

「ご縁を大切にすること」「相手に喜んでもらうこと」

中村文昭さんを
もっと知りたいという方は・・・

お金でなく、人のご縁ででっかく生きろ！

☆今回のセミナーの内容はもちろん、中村文昭さんの様々な経験談が満載な本をご紹介いたします！
是非ご参考ください！

☆今回の講演会終盤には、２８歳にしてがんを勧告され、２年後の生存率０％と告げられるも、現実と真正面から向き合い奇跡の復活を成し遂げた杉浦貴之さんもゲストで登場。中村文昭さんとの出会いや、命を大切にし前向きに生きる事などのご講話を頂きました。

「メッセンジャー」編集長
兼変酋長＆シンガーソングランナー **杉浦貴之**
http://www.taka-messenger.com

■次回の「繁盛寺子屋」は１０月中旬開催予定です　■大好評“笑”売塾は７月中旬開催予定です

皆様の笑顔と元気が、我々エイム・トゥの喜びです